

ПАРТНЬОРСКА ПРОГРАМА GREEN PARTNERS

ЗА РЕЦИКЛИРАНЕ НА БРАКУВАНО ИТ & ТЕЛЕКОМ ОБОРУДВАНЕ



ФАКТИТЕ:

Корпоративните Ви клиенти искат да рециклират старото си оборудване, а вие не знаете каква е процедурата

80% от компаниите не продават бракувано си оборудване поради забавяне и липса на know-how

Над 60% от компаниите нямат процедури за изтриване на данните в компютрите и сървърите

Неспазването на новите екологични законови изисквания крие риск от глоби

БИЗНЕС ПРЕДИЗВИКАТЕЛСТВАТА

БЮДЖЕТ: Клиентите Ви нямат бюджет, а процесът на извеждане от експлоатация на ИТ активите е сложен за тяхната организация. Те нямат специалисти, know-how и ресурси, за да го постигнат.

ПРИХОДИ: Клиентите искат да извлекат максимална стойност от ненужните си активи, главно чрез продажба за повторна употреба. Цената Ви за „изкупуване на старото оборудване“ ще направи комплексната Ви оферта уникална.

ЗАКОНОВИ ИЗИСКВАНИЯ: Външните одитори изискват доказателство за спазване на всички законови и стандартни изисквания при унищожаване на оборудването след бракуване.

KNOW-HOW: Без доверен партньор и определени процедури за рециклиране или повторна употреба, вашата компания може да бъде изложена на риск от регулаторни санкции, наранен бранд или изтичане на данните. Ние знаем как да решим този проблем.

КАК ТОВА СЕ ОТРАЗЯВА НА ВАС

- ✓ Рискувате да загубите клиента, защото друг доставчик може да му предложи по-ниски цени
- ✓ Нуждаете се от най-добрите практики, осигуряващи сигурност при целия процес по рециклиране
- ✓ Липсва ви увереност относно възлагането на отговорната задача на външен подизпълнител
- ✓ Искате да бъдете законово изрядни при рециклиране на ИТ оборудването
- ✓ Не знаете как да извлечете печалба от продажбата на оборудването

КАКВО БИХТЕ ПРОМЕНИЛИ ...

- ✓ Сигурно ликвидиране на ИТ активите по екологично отговорен начин, отговарящ на най-строгите правила (ISO 14001:2015, R2 и e-Stewards)
- ✓ Увереност, че цялата поверителна информация е напълно унищожена преди да бъдат рециклирани активите
- ✓ Бърза продажба и извличане на максимална стойност от бракуваните активи
- ✓ Създаване на уникално ценово предложение и увеличаване на клиентската лоялност с програма „Старо за ново“

УВЕЛИЧАВАНЕ НА КЛИЕНТСКАТА ЛОЯЛНОСТ

- ✓ По-добро познаване на пазара и задоволяване на клиентските нужди
- ✓ Отстраняване на конкурентите и спечелване на нови клиенти
- ✓ Повишаване на продажбените резултати

ПОЛЗИ ЗА КЛИЕНТИТЕ ВИ

- ✓ Успешно приключване на годишната инвентаризация и брак, правилно извеждане от експлоатация
- ✓ Намаляване на разходите за съхранение на активите
- ✓ Извличане на максимални цени при продажбата на бракуваните активи

ЕКОЛОГИЧНА ОТГОВОРНОСТ

- ✓ Познаване и спазване за законовите и стандартните екологични изисквания
- ✓ Повишаване на екологичната отговорност и мотивация сред служителите и клиентите
- ✓ Провеждане на регулярни събития и обучения за въвеждане в програмата

1 РЕШЕНИЕ ЗА РЕЦИКЛИРАНЕ НА ВСИЧКИ ОТПАДЪЦИ

- ✓ Всички типове ИТ и офис оборудване: сървъри, компютри, монитори, принтери, копири и др.
- ✓ Дребни джаджи: телефони, таблети, рутери, зарядни, резервни части, празни тонер касети
- ✓ Телекомуникационно, лабораторно, медицинско, аудио и видео оборудване
- ✓ Климатично и вентилационно оборудване

Ремаркетинг на ИТ активи – Печалба от продажба на активите, докато все още имат пазарна стойност.

Унищожаване на HDD дискове – При вас или в нашия сервиз, персонализираме според клиентските нужди.

ФУНКЦИИ НА ПРОГРАМАТА

- ✓ Бързо пускане, пренасочване и обработване на ордерите
- ✓ Преглед на състоянието на ордерите и отчети в реално време
- ✓ Гъвкавост и лекота на работа със системата
- ✓ Периодични финансови и екологични доклади

ПРОГРАМАТА ОСИГУРЯВА

- ✓ Съдействие при инвентаризация и извеждане от експлоатация
- ✓ Спазване на аспектите на информационна сигурност
- ✓ Оптимизирана логистика
- ✓ Комплексни договори и гаранция за тяхното адекватно изпълнение
- ✓ Достъп до тръжна платформа за максимално високи приходи от продажба на бракуваното оборудване

ПОЛЗИ ЗА ПАРТНЬОРИТЕ

- ✓ По-добро познаване на клиентските нужди и проблеми
- ✓ Повече и по-лоялни клиенти
- ✓ Увеличаване на продажбите
- ✓ Отстраняване на конкурентите и завладяване на техните пазарни ниши

КАК РАБОТИ ЦЕЛИЯТ НИ ПРОЦЕС

